

SNAPSHOT LOGÍSTICA

2º TRIMESTRE 2019

Mercado de usuarios Madrid y Barcelona

- El e-commerce español continua batiendo récords, según los últimos datos publicados. Durante el tercer trimestre de 2018 la facturación del comercio electrónico supero los 10.000 millones, casi un 30% más que en el año anterior.
- Durante el primer semestre de 2019 la absorción en Madrid se sitúa en casi 155.000 m², habiéndose contratado durante el segundo trimestre del año más de 87.500 m². En Barcelona, el *take-up* alcanza los 345.000 m² en el primer semestre.
- En el segundo trimestre más del 65% de la superficie contratada en la capital ha tenido lugar en la primera corona, coincidiendo con la tendencia de la demanda de los operadores a situarse en la última milla y dar respuesta a la revolución de reducir al máximo los tiempos de entrega.
- La rentas prime permanecen estables tanto en la capital como en la ciudad condal, manteniéndose en 5,50 €/m²/mes y en 6,85 €/m²/mes respectivamente.

GRÁFICO 5

TOP3 | Transacciones de ocupación

Mercado de Madrid. T2 2019

CONFIDENCIAL | GETAFE, MADRID

17.200 m²

BORMIOLI | AZUQUECA H., GUADALAJARA

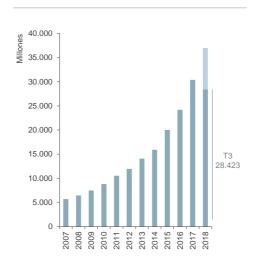
16.100 m²

CONFIDENCIAL | GETAFE, MADRID

10.300 m²

GRÁFICO 1 Volumen de negocio e-Commerce

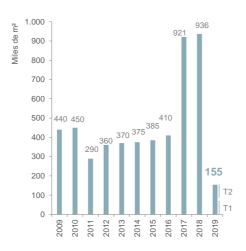
España. 2007 - T3 2018



Fuente: CNMC | ONTSI

GRÁFICO 3 Evolución de la absorción

Madrid. 2009 - T2 2019



Fuente: Knight Frank Research

GRÁFICO 2 Evolución de las rentas *prime*

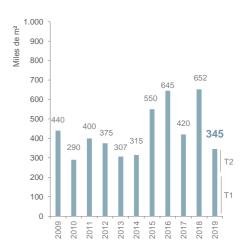
€/m²/mes. 2007 - T2 2019



Fuente: Knight Frank Research

GRÁFICO 4 Evolución de la absorción

Barcelona. 2009 - T2 2019



Fuente: Knight Frank Research

Tasa de disponibilidad

MADRID: 5.5% BARCELONA: 3.5%

Mercado de inversión

- En el segundo trimestre del año la inversión ha alcanzado los 326 M€, cinco veces más que la inversión realizada en el mismo periodo del año anterior. El volumen nacional en el primer semestre se sitúa por encima de los 530 M€.
- La inversión en Madrid ha sido superior a la de Barcelona durante el segundo trimestre, aproximadamente 170 M€ en la capital versus los más de 107 M€ en la Ciudad Condal.
- Una de las operaciones más relevantes ha sido la venta de una plataforma logística de Invesco en P.I. Los Gavilanes (Getafe). Al 85% de ocupación, cuenta con inquilinos como Mercadona, Ader o ATDL, y se encuentra en una localización privilegiada para dar respuesta a las necesidades de la última milla.
- Debido al interés que siguen generando los activos logísticos en el mercado de inversión, durante este segundo trimestre las yields se han comprimido ligeramente pasando del 5,25% al 5%.

GRÁFICO 7
TOP 3 | Transacciones de inversión
T2 2019

NAVE P.I. LOS GAVILANES

(GETAFE, MADRID)

VENDE: INVESCO | COMPRA: M&G

32,5 M€ | 1.100 €/m²

NAVES MERLIN

(CASTELLBISBAL Y LLIÀ DEL VALL, BARCELONA) VENDE: **MERLIN** | COMPRA: **CONFIDENCIAL**

26,2 M€ | 720 €/m²

PROYECTO SESEÑA

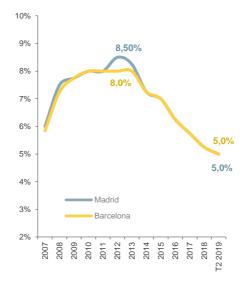
(SESEÑA, TOLEDO)

VENDE: PAVASAL | COMPRA: GREENOAK

18 M€ | 620 €/m²

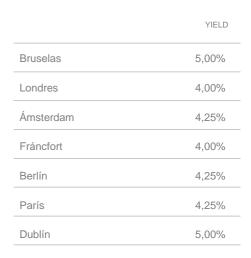
Fuente: Knight Frank Research

GRÁFICO 5 Evolución de la rentabilidad *prime*2007 - T2 2019



Fuente: Knight Frank Research

GRÁFICO 6 Rentabilidades prime europeas Últimos datos disponibles



Fuente: Knight Frank Research

GRÁFICO 8 Evolución de la inversión en logística en España

Millones de euros. 2007 - S1 2019



Fuente: Knight Frank Research



RESEARCH

Alejandro Vega-Penichet

Director Industrial & Logística Alejandro.Vega-Penichet@es.knightfrank.com +34 600 919 014

James Cowper-Coles

Consultor Senior Capital Markets
<u>James.Cowper-Coles@es.knightfrank.com</u>
+34 600 919 105

Rosa Uriol

Directora de Research
Rosa.Uriol@es.knightfrank.com
+34 600 919 114

Aviso importante © Knight Frank España, S.A.U. 2019

El presente informe se publica a efectos meramente informativos, sin por ello animar al lector a confiar en la información contenida en el mismo. Si bien se han observado los parámetros más estrictos a la hora de preparar la información, el análisis, las opiniones y las previsiones presentadas en este informe, Knight Frank España, S.A.U. no asume responsabilidad alguna por los posibles daños que se deriven del uso, dependencia o referencia al contenido de este documento. Cabe señalar que, en calidad de informe general, este docu- mento no refleja necesariamente la opinión de Knight Frank España, S.A.U. sobre un proyecto o inmueble determinado. No se permite la reproducción de este informe -ni en su totalidad ni en parte-sin el consentimiento previo por escrito de Knight Frank España, S.A.U. en relación con la forma y el contenido en el que se presenta el informe. Knight Frank España es una Sociedad Anónima Unipersonal inscrita en el Registro Mercantil de Madrid con C.I.F. A-79122552. Nuestro domicilio social se sitúa en Suero de Quiñones 34, 28002 Madrid.