## ОБЗОР





# ОСНОВНЫЕ ВЫВОДЫ

- В I квартале 2013 г. состоялся официальный ввод в эксплуатацию одного бизнесцентра. Прирост офисных площадей составил менее 1%.
- Объем поглощения за I квартал 2013 г. составил 20 тыс.  $\mathsf{M}^2$ , что ниже показателя IV квартала 2012 г. почти вдвое.
- Несмотря на некоторое снижение доли вакантных площадей класса A, общий показатель по рынку немного вырос за счет преобладающего объема объектов класса B и увеличения свободных площадей в этом классе.
- Средние запрашиваемые ставки аренды в долларовом эквиваленте не демонстрируют заметных изменений. С конца 2012 г. ставка аренды в классе А не изменилась, в классе В снижение составило 2%, что связано с колебанием курса валют.

# І КВАРТАЛ 2013 ГОДА РЫНОК ОФИСНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ

Санкт-Петербург

# РЫНОК ОФИСНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ



Марина Пузанова, Руководитель Направления офисной недвижимости, Knight Frank St. Petersburg

«Начало года было активным как с точки зрения спроса, так и предложения. Несмотря на то, что формально был введен в эксплуатацию только один объект, объем новых доступных для аренды площадей пополнился за счет выхода крупных офисных проектов, ввод которых запланирован на II и III кварталы текущего года, в активную стадию маркетинга. За прошедшие три месяца были проведены или находятся на завершающем этапе несколько крупных сделок по аренде как в готовых бизнес-центрах, так и в строящихся. Надо отметить, что сделки по аренде помещений в строящихся объектах очень редки для нашего рынка, и поэтому хочется надеяться, что данная тенденция в течение года только укрепится: девелоперы будут соблюдать заявленные сроки строительства, а арендаторы не станут опасаться арендовать такие помещения.

Кроме того, за прошедший период нами был отмечен отток арендаторов из бизнес-центров класса В. Объем вакантных площадей в этом сегменте немного увеличился. Арендаторы предпочитают новые бизнес-центры более высокого класса, арендная ставка в которых на данный момент сопоставима с той, по которой предлагаются площади в объектах класса В, а уровень комфорта значительно выше. Наиболее востребованными остаются помещения высокого качества с арендной ставкой до 465 \$/м²/год (включая операционные расходы и НДС) нецентральной локации и до 580 \$/м²/год (включая операционные расходы и НДС) для офисных объектов в центральной части города».

Показатель	Класс А	Класс В	
Общий объем качественных площадей, тыс. м²	1 82	1 822,1	
в том числе, тыс. м²	437,2	1384,9	
Изменения с конца 2012 г., %	+0%	+1%	
Введено в эксплуатацию в I квартале 2013 г., тыс. м²	11	11,8	
в том числе, тыс. м <sup>2</sup>	0	11,8	
Доля свободных площадей на конец I квартала 2013 г., %	6,2	6,0	
Изменения с конца 2012 г., %	-0,6 п.п.	+0,6 п.п.	
Запрашиваемые арендные ставки*, \$/м²/год	300-795	200-695	
Изменения арендных ставок в долларовом эквиваленте с конца 2012 г., %	0%	-2%	

### Ключевые события

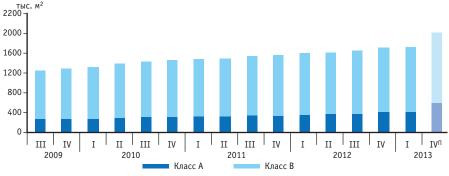
- Состоялся официальный ввод в эксплуатацию одного бизнес-центра класса В – «МегаПарк» на Заставской улице, д. 22.
- По объемам арендованных площадей лидируют компании, деятельность которых связана со сферой IT и телекоммуникации, а также строительства/инжиниринга.
- Объявлено о том, что в сентябре 2013 г. будет введен в эксплуатацию бизнес-центр класса В в Финском переулке общей площадью 2,5 тыс. м².

#### Предложение

Предложение на рынке качественной офисной недвижимости за I квартал 2013 г. пополнилось одним объектом общей арендуемой площадью 11,8 тыс. м². Однако до конца года ожидается к вводу около 300 тыс. м² офисных площадей.

Общий объем предложения на конец I квартала 2013 г. составил 1 822,1 тыс.  $\mathrm{M}^2$ . Большая часть предложения приходится на бизнесцентры класса В – 76% или 1 384,9 тыс.

### Динамика объема предложения за III квартал 2009 г. – 2013 г. (прогнозные значения даны на конец года)



Источник: Knight Frank St. Petersburg Research, 2013

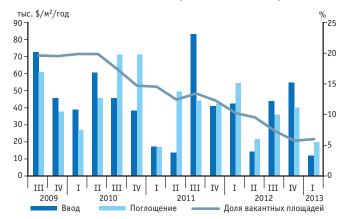


# Динамика объема и доли вакантных площадей по классам, III квартал 2009 г. – I квартал 2013 г.



Источник: Knight Frank St. Petersburg Research, 2013

# Динамика объемов ввода, поглощения и доли вакантных площадей обоих классов, III квартал 2009 г. – I квартал 2013 г.



Источник: Knight Frank St. Petersburg Research, 2013

### Спрос

В первые три месяца текущего года спрос на рынке офисной недвижимости Санкт-Петербурга был достаточно активным. Доля вакантных площадей в классе А снизилась на 0,6%, в классе В увеличение составило 0,6% в связи с оттоком арендаторов в бизнес-центры класса А. В силу того, что на рынке больший объем сосредоточен в объектах именно класса В (76%), в целом по рынку показатель енсколько вырос. Однако возможно увеличение доли свободных площадей на 3–4 п.п., особенно в классе А, вследствие наличия значительного количества незанятых площадей в бизнес-

центрах, ввод которых запланирован на II-III кварталы 2013 г.

За первые месяца 2013 г. рынком было поглощено всего 20 тыс.  $\mathsf{M}^2$  качественных офисных площадей, что почти вдвое меньше показателя предыдущего квартала.

Название компании	Размер сделки, м²	Название объекта	Адрес объекта
Конфиденциально	3913	Конфиденциально	Конфиденциально
Mail.Ru Group	2100	Ренессанс Правда	Херсонская ул., д. 12-14
Мейнтекс	1200	Технополис Пулково (II очередь)	Пулковское ш., д. 40
SGS Vostok	1140	Аэроплаза	Стартовая ул., д. 8
Газпром Марин Бункер	1120	Сенатор	7-я линия В.О, д. 76
Конфиденциально	918	Конфиденциально	Конфиденциально
Forum Media	728	Афонская, 2	Афонская ул., д. 2
Энергоинвест	685	Вант	Обуховской обороны пр-т, д. 120
Конфиденциально	392	Греческий	Лиговский пр-т, д. 13-15

# Динамика арендных ставок на офисные помещения классов A и B за II квартал 2009 г. – I квартал 2013 г.



Источник: Knight Frank St. Petersburg Research, 2013

### Коммерческие условия

Запрашиваемые арендные ставки по итогам I квартала 2013 г. в долларовом исчислении не претерпели серьезных изменений: ставка аренды в классе A не изменилась, в классе В произошло снижение на 2%, связанное с колебанием курса валюты.

Арендные ставки на офисные помещения класса A варьировались в диапазоне от 300 до 795  $\text{$/\text{m}^2/\text{год}}$  (включая операционные расходы и не включая НДС), в классе B – от 200 до 695  $\text{$/\text{m}^2/\text{год}}$  (включая операционные расходы и не включая НДС).

### ОБЗОР



Европа

Австрия Бельгия

Великобритания Германия Ирландия Испания Италия Монако Нидерланды Польша

Румыния Украина Франция

Россия

Португалия

Чешская республика

Швейцария

Африка

Ботсвана Замбия Зимбабве Кения Малави Нигепия Танзания Уганда

Южная Африка

Ближний Восток

Бахрейн 0A3

Азия и Тихоокеанский регион

Австралия Вьетнам Индия Индонезия Камбоджа Китай Малайзия Новая Зеландия Сингапур Тайланд

Америка и Канада

Южная Корея

Бермудские острова

Канада

Карибские острова



#### Офисная недвижимость

Никола Обайдин Директор nikola.obajdin@ru.knightfrank.com

#### Складская недвижимость

Вячеслав Холопов Директор, Россия и СНГ viacheslav.kholopov@ru.knightfrank.com

#### Торговая недвижимость

Сергей Гипш

Директор, Россия и СНГ, Партнер sergey.gipsh@ru.knightfrank.com

#### Элитная жилая недвижимость

Елена Юргенева Директор, Россия и СНГ elena. yurgeneva@ru.knightfrank.com

#### Иностранные инвестиции

Хайко Давидс Партнер heiko.davids@ru.knightfrank.com

#### Инвестиции и продажи

Евгений Семенов Директор, Партнер evgeniy.semyonov@ru.knightfrank.com

#### Развитие бизнеса

Андрей Петров Партнер andrey.petrov@ru.knightfrank.com

### Профессиональные услуги по консалтингу и управлению

#### недвижимостью

Константин Романов Директор, Партнер konstantin.romanov@ru.knightfrank.com

#### Оценка недвижимости

Ольга Кочетова Директор, Россия и СНГ olga.kochetova@ru.knightfrank.com

#### Маркетинг и PR, HR

Мария Котова

Исполнительный директор, Партнер maria.kotova@ru.knightfrank.com

#### Исследования рынка

Ольга Ясько Директор, Россия и СНГ olga.yasko@ru.knightfrank.com

#### Санкт-Петербург

Николай Пашков Генеральный директор nikolai.pashkov@ru.knightfrank.com

#### Киев

Ярослава Чапко Директор по развитию бизнеса yaroslava.chapko@ua.knightfrank.com

Факс: +380 (44) 545 6122

Основанная в Лондоне более века назад, компания Knight Frank является признанным лидером на международном рынке недвижимости. Вместе со своим стратегическим партнером, компанией Newmark, Knight Frank располагает сетью из более чем 243 офисов в 43 странах мира и насчитывает 7067 специалистов.

Вот уже 116 лет Knight Frank остается символом профессионализма для десятков тысяч клиентов во всем мире. За 16 лет работы в России Knight Frank стала одной из ведущих компаний на рынках офисной, складской, торговой и жилой недвижимости. Только в России нашими услугами воспользовались более 500 крупных российских и международных компаний.

Этот и другие обзоры Knight Frank размещены на сайте www.knightfrank.ru

москва САНКТ-ПЕТЕРБУРГ КИЕВ

115054, 191025, 04071. ул. Валовая, д. 26 ул. Маяковского, д. 3Б ул. Хорива, д. 39-41, офис 80 Телефон: +7 (495) 981 0000 Телефон: +7 (812) 363 2222 Телефон: +380 (44) 545 6122

Факс: +7 (495) 981 0011 Факс: +7 (812) 363 2223

### © Knight Frank 2013

Этот отчет является публикацией обобщенного характера. Материал подготовлен с применением высоких профессиональных стандартов. однако информация, аналитика и прогнозы, приведенные в данном отчете, не являются основанием для привлечения к юридической ответственности компании Knight Frank в отношении убытков третьих лиц вследствие использования результатов отчета.

Публикация данных из отчета, целиком или частично, возможна только с упоминанием Knight Frank как источника данных.