



епутация застройщика

Инфраструктура Специальные предложения

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СПРОС

12,5%



ОРОДСКАЯ 1ЕДВИЖИМОСТЬ

В 2014 году рынок элитной жилой недвижимости Москвы характеризовался высокой активностью девелоперов на фоне стабильного покупательского спроса. Стоит отметить, что неустойчивая ситуация в финансовой сфере часто является стимулом для граждан вкладывать деньги в недвижимость. Кроме того, спрос поддерживается высоким разнообразием предложения, представленного на рынке, в том числе и наиболее инвестиционно привлекательными квартирами небольших метражей в строящихся комплексах.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ И СПРОС НА СТАДИЯХ СТРОИТЕЛЬСТВА

	ПРЕДЛОЖЕНИЕ	СПРОС	ЦЕНА
КОТЛОВАН	13%	22%	11 810 \$/м²
СТРОИТСЯ	63%	57%	15 190 \$/м²
СДАН	24%	21%	20 640 \$/м²

Основной объем предложения сосредоточен в строящихся комплексах. Также в данных объектах зафиксирован наибольший покупательский спрос (на основании количества заключенных сделок). Самые высокие цены на городскую элитную недвижимость по-прежнему в комплексах введенных в эксплуатацию.

14

ПРОЕКТОВ

1740
ОБЩЕЕ КОЛИЧЕСТВО
КВАРТИР И
АПАРТАМЕНТОВ
НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ



39%

16 190\$/m²

СРЕДНЯЯ ЦЕНА НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ



Женатый мужчина 40–50 лет с двумя-тремя детьми, владеющий собственным бизнесом

Определяющими факторами при выборе квартиры для покупателей являются

расположение комплекса и цена.

ПОРТРЕТ ПОКУПАТЕЛЯ

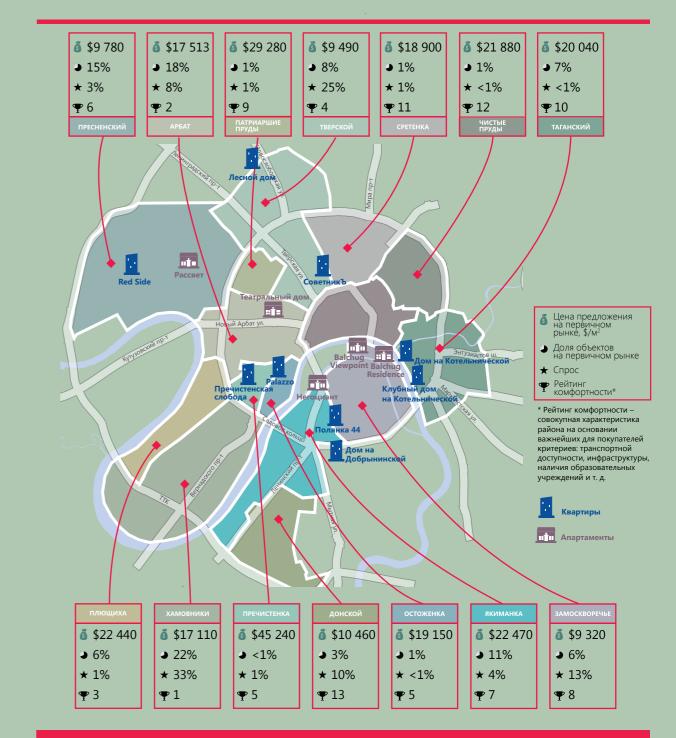
ПОРТРЕТ ПРИОБРЕТАЕМОГО ЖИЛЬЯ

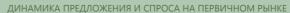
-	-
100	-

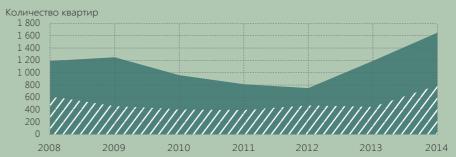
Бюджет и площадь

до \$2 млн 100-140 м²

На первичном рынке покупатели преимущественно ищут квартиры без отделки в бюджете до \$2 млн и площадью до 140 м² в комплеске, находящемся на финальной стадии строительства.







Предложение

/// Спрос

Объем предложения в сегменте элитной жилой недвижимости с начала года увеличился более чем на 450 квартир/апартаментов за счет выхода на рынок новых проектов, а также старта продаж новых очередей в комплексах, ранее представленных на рынке.

Knight Frank

НОВЫХ ЭЛИТНЫХ ПРОЕКТА «РЕНЕССАНС ПАРК»

4 491 \$/m²

СРЕДНЯЯ ЦЕНА НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ

39 380 \$/сотка



Спрос на элитную загородную недвижимость с начала 2014 г. оставался стабильным, при этом в III квартале наблюдался всплеск покупательской активности, не характерный для данного сезона.

СПРОС ПО ТИПУ ПРЕДЛОЖЕНИЯ



Спросом пользуются дома полностью готовые к проживанию.

ПОРТРЕТ ПОКУПАТЕЛЯ



ПОРТРЕТ ПРИОБРЕТАЕМОГО ДОМОВЛАДЕНИЯ



Женатый мужчина 35-40 лет с двумя детьми, владеющий собственным бизнесом

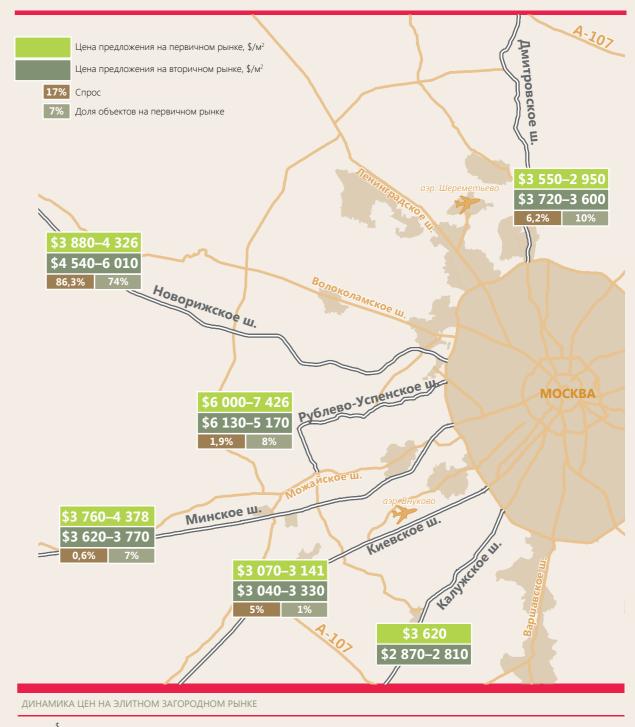
В последнее время наибольшим спросом стали пользоваться домовладения с меньшей площадью.

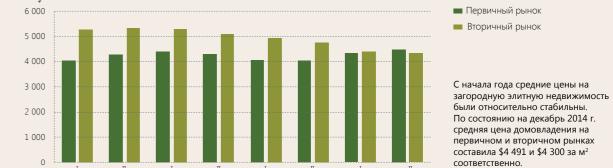
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СПРОС



ДИНАМИКА ОБЪЕМА ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ

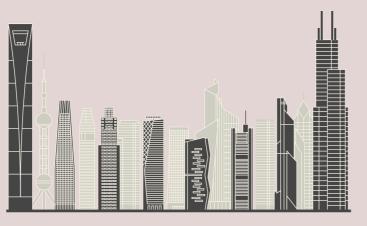






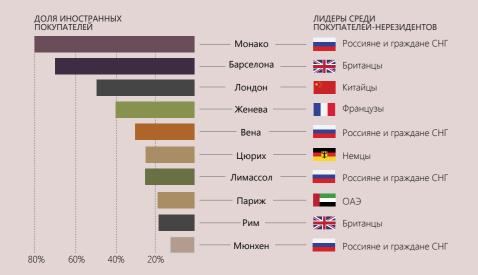






Рынок жилой недвижимости Европы остается одним из ключевых для инвесторов со всего мира. На фоне мировой политической и экономической нестабильности наибольший интерес вызывают «тихие гавани»: Германия, Австрия, Великобритания и Швейцария. Они привлекают стабильностью и прозрачными условиями инвестирования. Спросом у покупателей продолжает пользоваться Испания с низкими ценами и широким выбором объектов недвижимости, кроме того особую популярность набирает Дубай. В связи с возможностью получения ВНЖ российским покупателям по-прежнему интересны Греция и Кипр.

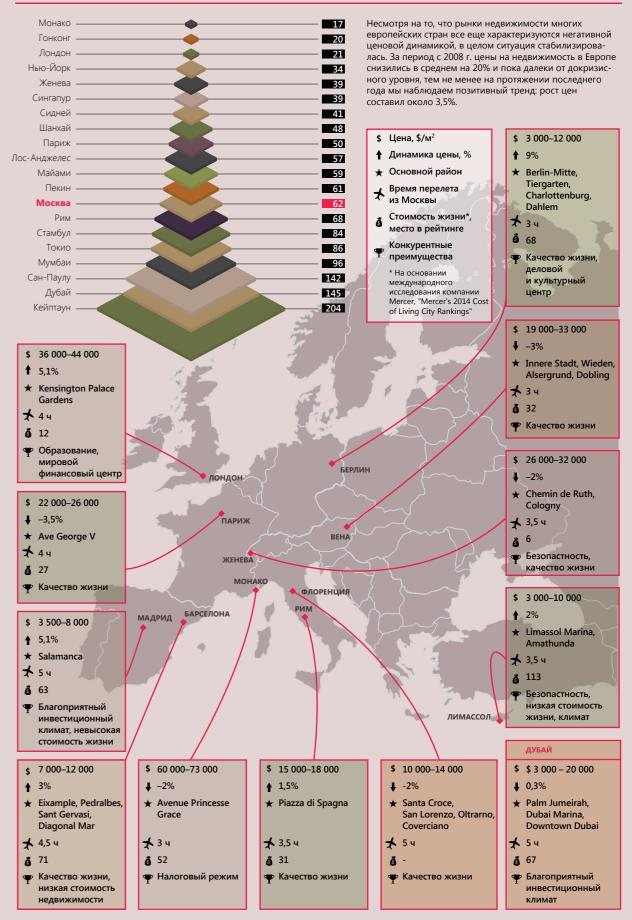
ДОЛЯ ИНОСТРАННЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ НЕДВИЖИМОСТИ В ГОРОДАХ





На трех важнейших европейских рынках элитной недвижимости среди покупателей-нерезидентов лидируют россияне и выходцы из стран СНГ. Монако традиционно привлекает состоятельных россиян льготным налоговым законодательством. Актуальный уровень цен и лучшее в мире качество жизни способствуют росту их интереса к Вене, а тесные экономические связи с Германией в совокупности с разнообразными возможностями для ведения бизнеса обусловили внимание наших соотечественников к Мюнхену.

КАКУЮ ПЛОЩАДЬ ЭЛИТНОЙ ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ МОЖНО ПРИОБРЕСТИ НА \$1~000~000~B РАЗНЫХ ГОРОДАХ, м²





Москва

Центральный офис 115054, ул. Валовая, д. 26 БЦ Lighthouse

